

M&Aマッチングサイトのトランピ

勝島経営研究所(上越)と提携

中小の事業承継を後押し

経営コンサルティングの勝島経営研究所ビジネスカ
ツシマ(上越市)は26日、

企業の合併・買収(M&A)のマッチングサイトを運営するトランピ(東京)と業

務提携した。インターネットで買い手と売り手を広く募り、中小企業の事業承継を後押しする。

トランピによると、本県企業との提携は県央地域の3信組に続き4社目。マッチングサイトは、売り手が事業内容や規模などを紹介し、買い手を募集。売買希望の登録者は計約9千人で国内最大級という。売

上高5千万円以下の小規模事業の売買が多く、売り手の手数料は原則無料とするなど、中小企業に使いやすい仕組みを取り入れている。

勝島経営研究所は以前からM&Aや事業承継を支援してきたが、マッチングに時間と費用がかかり、中小企業が利用しにくいことが課題だった。トランピとの提携で、顧客にサイトの活用を提案し、売買交渉の仲介や契約業務などを引き受ける。

締結式で、トランピの高橋聡社長は「買い手探しネットワークでできるようになったことでM&Aの手数料が大きく下がり、小規模企業も挑戦しやすくなった」と説明。勝島経営研究所の勝島朝子社長は「多くの企業が後継者不足に悩んでいる。企業の存続、成長に力を尽くしたい」と語った。